



# Offerta più ricca con il digitale

**ERGONGROUP** - IL GRUPPO DI RIFERIMENTO NEL CAMPO DELLA CONSULENZA E FORMAZIONE PER LE IMPRESE HA ACQUISITO LA SOCIETÀ WALK2TALK PER RILANCIARE LA SUA IDEA DI INNOVAZIONE



Gennaio 2020



*È richiesto un approccio a tutto campo che non si limiti all'installazione di un software ma renda semplice, veloce, efficiente ciò che prima era complesso e lento.*

La ErgonGroup di Udine, società di riferimento nel campo della consulenza e della formazione che opera nel Nord e Centro Italia con un volume d'affari di circa otto milioni di euro, 90 dipendenti e centinaia di collaboratori divisi principalmente tra Veneto e Friuli, continua il suo percorso di crescita nel segno della tecnologia e del digitale con l'acquisizione della walk2talk di Gradisca d'Isonzo. La società acquisita è infatti specializzata in ambito Ict, partner Microsoft e riferimento in regione e non solo per l'adozione di tecnologie cloud based.

"L'operazione per noi ha un doppio valore - dichiara il presidente della holding, **Daniele Della Bianca** - da un lato proseguire nel percorso di contaminazione digitale di tutti i servizi erogati dal gruppo; dall'altro fornire soluzioni per i nostri clienti in

grado di supportarli davvero verso la trasformazione digitale.

La digitalizzazione delle imprese rappresenta una sfida in termini culturali, organizzativi, relazionali prima ancora che tecnologici. È richiesto un approccio a tutto campo che non si limiti all'installazione di un software ma renda semplice, veloce, efficiente ciò che prima era complesso e lento. L'attuale tempo storico ha esasperato la competitività delle imprese e con essa la necessità di queste ultime di espandere confini e competenze per sviluppare più business.

L'iper-specializzazione, come



**Daniele Della Bianca**

risposta alla domanda di iper-competitività, diventa il rimedio per soddisfare uno scenario economico complesso e inesorabile, dove, o cresci o muori".

#### ESPANSIONE E ASSUNZIONI

La società walk2talk ha un fatturato stabilmente in crescita sin dalla sua costituzione e nel 2019 si avvicinerà alla soglia del milione di euro. Con l'ingresso nel gruppo vedrà allargare da subito i suoi confini territoriali attivando sedi in Veneto oltre che a Udine.

Il 2020 vedrà l'ingresso di molti nuovi dipendenti - soprattutto sistemisti

ma non solo - in quanto potenzierà le proprie capacità di offrire soluzioni personalizzate.

"Da recenti indagini - dichiara **Michele Ruberti**, amministratore delegato di walk2talk - risulta che nel complesso gli imprenditori si dimostrano sensibili al tema della trasformazione tecnologica, ma appaiono anche confusi e disorientati sulle conseguenze che essa comporta. L'incertezza viene alimentata dal fatto che le strategie aziendali attuali sono principalmente incentrate su attività operative e su una visione di breve periodo. Gli executive manager si trovano nelle fasi di un lungo percorso che deve preparare le aziende a cogliere appieno il potenziale dell'Industria 4.0 e che richiede capacità di saper affrontare nuove sfide in ambito tecnologico, ma anche in termini culturali e sociali".